



**SERAMIS**



**WESTLAND  
ARE  
GARDENING®**

**Unsere Liebe zu Pflanzen – unsere Marke!**



Die Westland Schweiz GmbH ist eine Tochtergesellschaft der britischen Westland-Gruppe. Neben dem Vertrieb der Traditionsmarke MAAG Haus & Garten Produkte, werden wir mit unseren eigenen Marken (Westland, SERAMIS, Kent & Stowe) weiter im europäischen Markt wachsen. Damit stellen wir sicher, dass sich unsere Kunden auch in Zukunft über einen gesunden, blühenden Garten freuen können.

Aus diesem Grund brauchen wir Dich in der **Großregionen Espace Mittelland und Genferseeregion** als

## **AREA SALES MANAGER 100% (M/W/D)**

### **Das kannst Du bei uns bewegen:**

- Umsetzung der Vertriebsaktivitäten im Einklang mit der Unternehmensstrategie
- Umsatz- und Ergebnisverantwortung, fokussierte Marktbearbeitung, Ausbau der Marktanteile, Akquisition von Neukunden und Kooperationspartnern
- Pflege und Ausbau von Geschäftsbeziehungen mit bestehenden Kunden
- Sortiments-/Preis-/Angebots- und Vertragsgestaltung
- Entwicklung und Umsetzung bedarfsgerechter Vertriebskonzepte, Trend-, Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Laufende Optimierung interner Prozesse und Strukturen

### **Das bringst Du mit:**

- Ausbildung oder vergleichbare Tätigkeit in Vertrieb/Handel
- Erste Berufserfahrung als Vertriebsmitarbeiter im Konsumgüterbereich, idealerweise im DIY- oder grünen Markt
- Selbstständige, verantwortungsvolle Arbeitsweise mit ausgeprägter Ziel- und Ergebnisorientierung
- Hohes Maß an Eigeninitiative und Belastbarkeit sowie überdurchschnittliches Engagement
- Präsentationssicherheit und Kommunikationsstärke
- Und nicht zuletzt: Leidenschaft für den Vertrieb und ein grenzenloser Siegeswille
- Idealerweise ein Wohnort im genannten Gebiet und eine hohe Reisebereitschaft
- fließende Deutsch- und Französisch-Kenntnisse

### **Das bieten wir:**

- Eine europäische Aufgabe in einem grünen Unternehmen mit Wachstumspotenzial
- Ein dem Mitarbeiter zugewandtes Familienunternehmen
- Sehr flache Hierarchien, agiles Arbeiten und offenes Ohr für Deine Ideen Individuelle Fort- und Weiterbildung
- Jährliche Mitarbeiterdialoge; bis zu 30 Tage Urlaub für Erholung und Entspannung
- hochwertiger Firmenwagen zur privaten Nutzung
- unbefristete 100 % Stelle, 40 Stunden-Woche Vertrauensarbeitszeit
- Team-Events und regelmäßige Meetings in der Firmenzentrale in Deutschland

**Bei uns sind alle willkommen, unabhängig von Geschlecht, Alter oder Herkunft.**

**Nimmst Du die Herausforderung an? Dann bewirb Dich bitte online unter Angabe**

Deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins: [bewerbung@westland.com](mailto:bewerbung@westland.com)

Westland Schweiz GmbH | Frau Kerstin Sommerfeld | Rudolf-Maag-Str. 5 | 8157 Dielsdorf