



**SERAMIS**



**WESTLAND  
ARE  
GARDENING®**

**Unsere Liebe zu Pflanzen – unsere Marke!**



Westland Schweiz GmbH est une filiale du groupe britannique Westland. Outre la distribution de la marque traditionnelle MAAG Produits Maison & Jardin, nous poursuivons notre développement sur le marché européen avec nos propres marques (Westland, SERAMIS, Kent & Stowe). Nous nous assurons ainsi que nos clients peuvent continuer à profiter d'un jardin sain et fleuri.

C'est pourquoi nous avons besoin de vous dans les **grandes régions Espace Mittelland et Région lémanique** en tant que

## **AREA SALES MANAGER 100 % (H/F/X)**

### **Vous pouvez faire bouger les choses chez nous:**

- ✔ Mise en œuvre des activités de vente en accord avec la stratégie de l'entreprise
- ✔ Responsabilité du chiffre d'affaires et des résultats, prospection ciblée du marché, développement des parts de marché, acquisition de nouveaux clients et de partenaires de coopération
- ✔ Maintenir et développer les relations commerciales avec les clients existants
- ✔ Élaboration de l'assortiment/des prix/des offres et des contrats
- ✔ Développement et mise en œuvre de concepts de distribution adaptés aux besoins, observation des tendances, du marché et de la concurrence
- ✔ Optimisation continue des processus et structures internes

### **Ce que vous apportez:**

- ✔ Formation ou activité comparable dans la vente/le commerce
- ✔ Première expérience professionnelle en tant que commercial dans le secteur des biens de consommation, idéalement dans le marché du bricolage ou de la branche verte
- ✔ Méthode de travail autonome et responsable avec une orientation marquée vers les objectifs et les résultats
- ✔ Un haut degré d'initiative et d'endurance ainsi qu'un engagement supérieur à la moyenne
- ✔ Assurance dans la présentation et force de communication
- ✔ Et enfin : une passion pour la distribution et une volonté de gagner sans limite
- ✔ Idéalement, un lieu de résidence dans la zone mentionnée et une grande disponibilité à voyager
- ✔ Connaissances courantes du français et de l'allemand

### **Ce que nous offrons:**

- ✔ Une mission européenne dans une entreprise verte avec un potentiel de croissance
- ✔ Une entreprise familiale à l'écoute de ses collaborateurs
- ✔ Hiérarchie très horizontale, travail agile et écoute de vos idées, formation continue et perfectionnement individuels
- ✔ Dialogues annuels avec les employés; jusqu'à 30 jours de congé pour se reposer et se détendre
- ✔ Voiture de société de qualité à usage privé
- ✔ Poste à 100 % à durée indéterminée, semaine de 40 heures, temps de travail basé sur la confiance
- ✔ Événements d'équipe et réunions régulières au siège de l'entreprise en Allemagne

**Chez nous, tout le monde est le bienvenu, sans distinction de sexe, d'âge ou d'origine.**

**Acceptez-vous le défi ? Dans ce cas, envoyez votre candidature en ligne en indiquant vos prétentions salariales et la date d'entrée en fonction la plus proche possible: [bewerbung@westland.com](mailto:bewerbung@westland.com)**

Westland Schweiz GmbH | Mme Kerstin Sommerfeld | Rudolf-Maag-Str. 5 | 8157 Dielsdorf